Milestones on Our Journey

Celebrating Three Decades of Growth, Innovation & Global Impact



We make you competitive by simplifying your supply chain.

Resolux 30 Year Anniversary Timeline

1995-2005: The Foundation Years

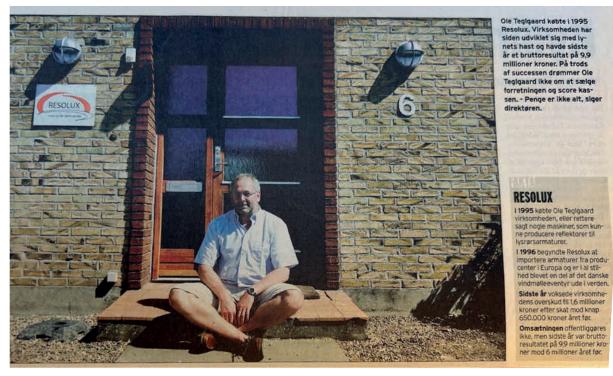


founded in Denmark by Ole Teglgaard. Main production is reflectors for light fixtures. "More light for less money". We can reduce power consumption by 50% and keep the same light level.









2001 Resolux moves to Ørbæk, and aquires first big order for

wind turbines.

2003 Launches its first complete interior kit for wind turbine towers and nacelles.



Enters the wind industry, becoming a supplier for wind turbine OEMs. UL certified lights for wind turbines are exported from Europe to USA. Begins supplying

lights and electrical

Lights for pig farms,

schools and offices

solutions for the

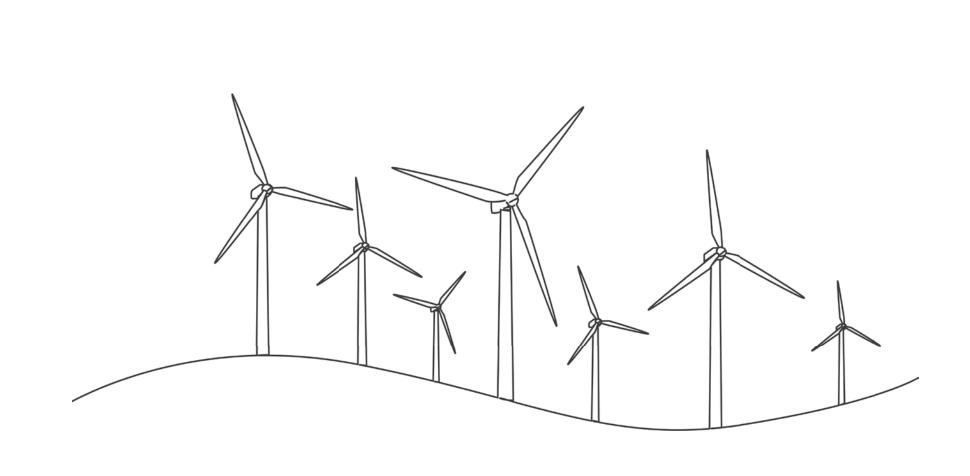
maritime sectors.

are the major

turnover.









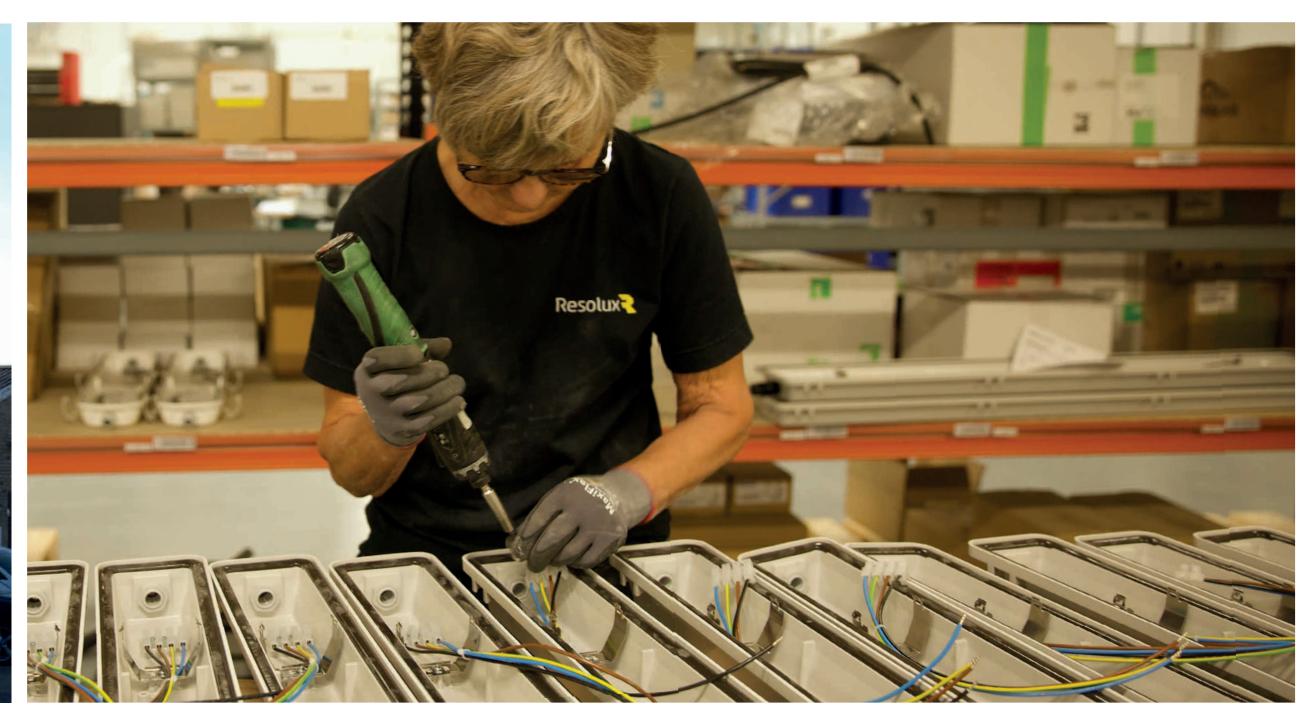
Celebrating Three Decades of Growth, Innovation & Global Impact

Resolux 30 Year Anniversary Timeline

2006-2015: The Growth Era in Wind







2006 Becomes preferred kitset supplier and expands production capabilities in Denmark. Entry into the German and UK markets. 2008 Enters the North American market and starts collaborating with major global wind turbine manufacturers.

> Resolux China established. Investors in Resolux to support future growth. ISO 9001:2008 certification obtained, establishing its AD commitment to quality and customer satisfaction.

Resolux opens new production site to meet rising global demand. Resolux US established with Sales and Warehouse. Develops and delivers customized kits for international wind projects. Establishes partnership

in South Korea.

Launch of integrated service

solutions for OEM customers.

Establishes presence in Brazil,

entering the South American market.

2015 Becomes recognized as a global supplier of tower internals for the wind industry. Celebrates 20-year anniversary with presence in over 6 countries.

Mølleleverandør i medvind Tirksomheden Resolux med Ole V Teglgaard i spidsen som ejer og adm. direktør (midten af billedet) er i medvind på flere fronter. For det første har virksomheden netop fået tildelt Eksportforeningens Medlemspris, der gives til en virksomhed, som har vist innovation med hensyn til eksport og global afsætning, ligesom den skal have haft ekstraordinær vækst i eksporten. Og for det andet har virksomheden netop aflagt det bedste årsregnskab nogensinde. Medlemsprisen til Resolux blev tildelt forleden, hvor den blev overrakt af Eksportforeningens direktør Ulrik Dahl (tv.) assisteret af Rikke Berg, leder af Eksportforeningens vindnet- knap 50 pct. fra 44 i 2010 til 60 i 2012. skab samt godt renomme i en stor del værk, "Danish Wind Energy Group" Årets vinder er ifølge Eksportforenin- af verden. gens direktør udvalgt blandt Danmarks I 2008 blev virksomheden kåret "Vi ser prisen som et stort skul- bedste eksportører i medlemskredsen, som Gazellevirksomhed i dagbladerklap, og vi påtænker at bruge den der tæller 500 små, mellemstore og det Børsens konkurrence mellem i salgsprocessen," lød Ole Teglgaards store virksomheder. vækstvirksomheder, og i dag er virkkommentar til hæderen. "Resolux har specialiseret sig i at somheden etableret i Kina, Brasilien, Resolux i Ørbæk leverer lyssystemer målrette sine produkter – også til de Sydkorea og USA. Dertil er der planer til vindmølleindustrien. Medvirkende svære markeder. Virksomheden står om tilstedeværelse i Indien, Japan og årsag til succesen på eksportmarkedet på mange måder som symbolet på en Sydafrika. er, at virksomheden i en tid, hvor de dansk SMV'er, der må prøve sig lidt I 2012 producerede virksomheden store globale kunder ønsker at ind- frem, og som via ihærdighed får suc- 170.000 lysarmaturer til vindmøller skrænke antallet af leverandører har ces," lyder leder af Eksportforeningens verden over, hvilket svarer til, at man skåret produktprogrammet ned. vindnetværk Rikke Bergs, rosende mo- har produceret belysning til 40 vind-Med det resultat, at Resolux har tivering for prisen. fordoblet sin eksport på to år. Og Ole Teglgaard blev ejer af Resolux i lande. Det eneste kontinent, som Reden følgevirkning, at antallet af an- 1995. Han har siden fået opbygget en solux ikke har leveret til er Antarktis.





Det østfynske firma og at man har udvidet sit in- en indtjening på tre millioner forventer et overskud i år t afspejler optimismen ternationale netværk betrag-kroner, og handelsselskabet i niveau med sidste år.
USA bidrog også positivt-om Den østfynske virksom indmøllebranchen. ledes indkøbs- og salgskontor end mere beskedent - til det heds forretningskoncept rksomheden bliver i Brasilien.
Både 2009 og 2010 var udgode resultat. le kunder med rundt i verde g udpeget til årets fordrende år for Resolux, der Fyldte ordrebøger og man sidder i dag på en b kørte med driftsunderskud Det amerikanske selskab blev tydelig del af verdensmark før skat på henholdsvis 4,8 og ramt af manglende omsæt- det inden for nichen. 4,6 millioner kroner, 2011 gav ning i sidste halvdel af 2012 på Ole Teglgaard etablered et beskedent overskud, men i grund af forsinket vedtagelse firmaet sammen med sin hu På fem år har Resolux i den 2012 vendte vinden. af forlængelsen af en skatte- stru i 1970 i Nakskov, hvo lille østfynske by Ørbæk for- Driftsoverskuddet vendte ordning for vindmøller. Til virksomheden producered doblet antallet af ansatte til 67 til et plus på godt ni millioner gengæld vil ordningen ifølge gitre til belysningsindustrie medarbejdere, kroner og et overskud efter ledelsesberetningen smitte og reflektorer til lysrørsar Resolux fremstiller belys- skat på 4,4 millioner. positivt af på indtjeningen i maturer, der gav 50 procen ningsarmaturer til især vind- Der er kommet styr på pro- 2013. mere udbytte af lyset. mølle- og skibsindustrien, og 🛮 duktion og organisation i det 📉 Resolux har allerede på nu- 📁 I 1995 blev selskabet køb virksomheden afleverede i kinesiske datterselskab i Ti- værende tidspunkt pænt fyldt af nuværende ejere, og denn går det hidtil bedste årsregn- anjin, der sidste år stod for op i ordrebøgerne, og firmaet ejerkreds blev i 2010 udvide med Industriudvikling For at fuldende billedet Resolux Aps. Selskabet har udviklet si af en virksomhed med luft fra import af belysningsma under vingerne, modtager CVR. 27180663 turer til i dag at være produ

cent af teknisk belysning pri

grossister og andre større ir

dustrikunder, og er i dag pla

2012 ceret i Ørbæk, hvor man a

6,1 produktionsarealet.

11,4 Af Ole Frank Rasmussen

28,3 flere omgange har udvide











years

Resolux 30 Year Anniversary Timeline

2016-2025: Global Impact & Leadership









Generational transition:

Founder Ole Teglgaard continues as the chair-

man of the board. Expands the factories

at Resolux Turkey and Resolux India.

Joins initiatives for wind industry

generation component

standardization and next-

design.

New CEO, Mads-Ole Astrupgaard.

Opens department in South Africa. Invests in digitalization and ERP systems to streamline operations. Investors out. Ole Teglgaard owner of Resolux.

C* 2019 Establishes Resolux Turkey.

Close department in South Africa.

Resolux China & Brazil expand their factories. November 2021 Resolux announces partnership with Gexpro Services.



Expands the factory in US. Resolux HQ relocates to new facilities in Nyborg.

Celebrates 30 years of innovation, global presence, and commitment to the green energy transition. – stronger, smarter, and more global than ever before!





Expands the US department with

partnerships and

establishes Resolux India.

Establishes Resolux in Germany.

new location in Des Moines.

Expands presence in Asia,

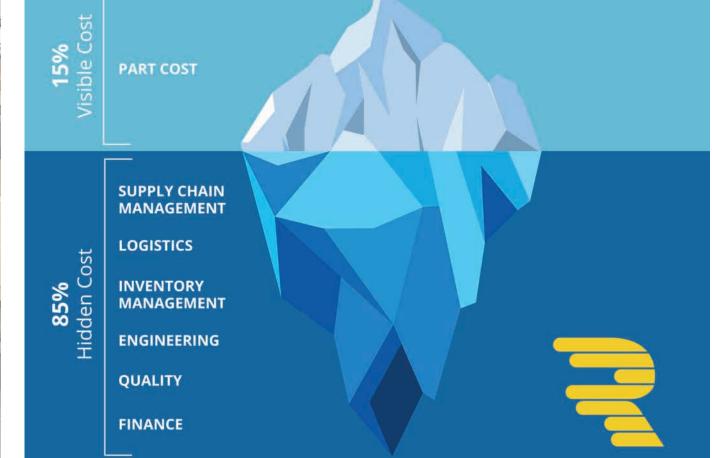
strengthening supply chain

Establishes Back-office in Recife, Brazil. Launches new product lines with a focus on sustainability and circular economy with sustainability initiatives and commitment to greener supply chains. Digital transformation begins: ERP upgrade and smarter logistics systems.











We make you competitive by simplifying your supply chain.



Celebrating Three Decades of Growth, Innovation & Global Impact

30 Years in the Wind Industry

For three decades, Resolux Group has been a dedicated partner to the wind industry – evolving from a local supplier to a global player, known for innovation, quality, and customer-focused solutions.

This timeline highlights the key milestones of our journey and celebrates our contribution to the green transition through growth, collaboration, and global impact.



Every day at Resolux Group, WE:

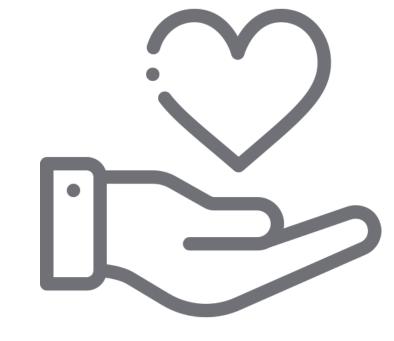
Think Globally - Act Locally

By having a global presence and flexible business model, we build strong international partnerships. We respect local markets and cultures, and share knowledge as a global team. Globalization is in our heart: always operating with a customer-focus approach to simplify global business.



Show Trust

Our passion and engagement make us trustworthy. We empower individuals to take responsibility and be accountable. Respect and honesty are essential. Professional communication is in our DNA, and we act with a sustainable mindset.



Live Quality

We work to high standards and show quality in everything we do. We accept mistakes as opportunities to learn and are open to new initiatives. We team up to collaborate. We stay curious and see potential. We sets our sights even higher every day.



Say "Yes-We-Can"

We go above and beyond, focusing on opportunities and unlocking potential in every aspect. We do business through partnerships. Our dedicated employees add value with strong business insight. We embrace growth and innovation.

